



Wir sind ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen und führender Hersteller von **Fahrzeug-Umwelt-Technologien** in Deutschland. International haben wir uns einen Namen geschaffen und möchten uns mit innovativen Produkten zum Umweltschutz weiter profilieren. Schwerpunktmäßig entwickeln, produzieren und vertreiben wir Abgassysteme für Otto- und Dieselmotoren, wie Katalysatoren und Partikelfilter.

Für unser Team im Bereich Vertrieb suchen wir Sie als:

## Key Account Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender und neu zu definierender Märkte
- Erweiterung des Vertriebsgebiets durch Akquise neuer Vertriebspartner bzw. Kunden sowie damit verbundenen Besuchen vor Ort
- Betreuung und Unterstützung der Vertriebspartner in allen relevanten vertrieblichen Belangen
- Bearbeitung und Bewertung von Anfragen im Hinblick auf kaufmännische und technische Umsetzbarkeit sowie die Erstellung entsprechender Angebote
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Verträgen
- Erstellung von Preislisten sowie Mitwirkung bei der Erstellung von Kundeninformationen wie Broschüren oder sonstigen Kundendokumenten
- Erstellung von jährlichen Umsatz- und Operationsplänen
- Berichterstattung in Bezug auf alle relevanten Vertriebsaktivitäten und Besuche
- Vertriebliche Mitarbeit in Projekten zur Umsetzung der Vertriebsaufträge

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Automotive-Sektor, basierend auf einem technischen Studium, z.B. im Bereich Automotive oder Maschinenbau oder einer vergleichbaren qualifizierten Ausbildung mit entsprechender Praxiserfahrung
- Fachkenntnisse im Bereich der Emissionstechnologie
- Gutes technisches Verständnis
- Gute Kenntnisse in MS-Office sowie Erfahrung im Umgang mit einem ERP-System
- Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen, sicheres Auftreten und gute Ausdrucksfähigkeit
- Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- Reisebereitschaft
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Unser Angebot:

- Eine individuelle und sorgfältige Einarbeitung
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit vielen Möglichkeiten, eigene Ideen und Ihre Persönlichkeit einzubringen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine gute Arbeitsatmosphäre und eine kollegiale Belegschaft

## Haben Sie Lust jetzt Ihre Karriere zu starten?!

Falls Sie sich für diese anspruchsvolle Position interessieren, so beantwortet Ihnen gerne unsere Personalreferentin, Frau Gabriele Schulte-Steinhoff, die ersten Fragen unter der Rufnummer: +49 2373 987 116. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie im Internet unter [www.hjs.com](http://www.hjs.com).

Ihre aussagekräftige Bewerbung, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und ggf. frühest möglichem Eintrittstermin, richten Sie bitte per E-Mail an: [gabriele.schulte-steynhoff@hjs.com](mailto:gabriele.schulte-steynhoff@hjs.com)