



TOGETHER WE
CREATE

OUR **FUTURE**

HJS setzt seit über 45 Jahren als familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen national wie international Maßstäbe. Wir stehen für Innovationsfähigkeit, technische Kompetenz, hohe Qualität und flexiblen Service.

HJS ist mit rund 500 Mitarbeitern ein führendes Technologieunternehmen, zuverlässiger Entwicklungspartner und Lösungslieferant auf dem Gebiet der Emissionsreduktion für Pkw, Nutzfahrzeuge, Motorsport und industrielle Anwendungen.
Wir generieren nachhaltig Wachstum durch Innovationen im Umfeld emissionsarmer Antriebskonzepte (Verbrennungsmotor/Wasserstoff/Brennstoffzelle).

Die vom Gesetzgeber fortlaufend verschärften Umwelt- und Klimaschutz-Vorschriften ergeben zunehmend **Nachfragen** für technisch bestmögliche Abgas-Technik, auch für die bereits im Markt befindlichen Motoren.

Für diesen Markt suchen wir den:

Technischen Vertriebsleiter (m/w/d)

AUTOMOTIVE / MASCHINEN / MOTOREN

IHRE AUFGABEN

- Steuerung des Vertriebs an bestehendes Kunden-Netzwerk (ÖPNV / Bus-Gesellschaften / Nfz-Ges. / Baumaschinen-Hdl. / HJS-Vertriebspartner) im In- und Ausland
- Ausbau des Geschäftsbereiches durch strategische Vertriebsplanung und -Umsetzung
- Erstellung einer Vertriebsplanung und Abstimmung mit dem Geschäftsbereichsleiter
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die Aktivitäten im In- und Ausland
- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams (Account-Manager, Service, Backoffice)

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium Wirtschafts- / Maschinenbau-Ingenieur oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufs- und Führungs-Erfahrung im Vertrieb und Service der Automobil- oder Motoren Branche
- Ausgeprägtes technisches und kaufmännisches Verständnis
- Sie besitzen fundierte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in deutscher wie auch in englischer Sprache
- Als überzeugter Teamplayer vermitteln Sie die gemeinsam zu erreichenden Ziele
- Sie sind eine profilierte Führungspersönlichkeit mit gelebter Sozialkompetenz

BEI HJS ERWARTET SIE

- Anspruchsvolle Herausforderung mit Ihrer beruflichen Chance
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine gute Arbeitsatmosphäre
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehaltspaket
- Interessante Entwicklungsperspektiven

Falls Sie sich für diese anspruchsvolle Position interessieren, so beantwortet Ihnen gerne unsere Personalreferentin, Frau Gabriele Schulte-Steinhoff, die ersten Fragen unter der Rufnummer: +49 2373 987 116. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie im Internet unter www.hjs.com. Ihre aussagekräftige Bewerbung, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühest möglichem Eintrittstermin, richten Sie bitte per E-Mail an: Gabriele.Schulte-Steinhoff@hjs.com.